

18 июля 2014, 11:06 | Роман Константинов, руководитель ГК "Эко-безопасно"

Адрес материала: <http://www.dp.ru/103bs7/>

"Деловой Петербург". Всеобщий демпинг в нише профосмотров

Руководитель ГК "Эко-безопасность" Роман Константинов - о проблемах петербургского рынка профосмотров.



Ни для кого не секрет, что в городе справки покупают и продают, причем недорого. Мы как эксперты наблюдаем эту ситуацию несколько лет. В Петербурге в секторе профосмотров работают несколько крупных игроков и множество представителей малого бизнеса, причем последних становится все больше. Маленькие компании зачастую предлагают не саму услугу, а лишь ее видимость. И ни для кого не секрет, что профосмотр в действительности такими компаниями не проводится или проводится, но не в полном объеме. И никто этот процесс не контролирует, и никого он особенно не волнует.

Работники, например, детских учреждений, приходя на осмотр, сдают анализы на инфекционные и венерические заболевания, но о том, как именно эти анализы выполняются, нам красноречиво говорит цена проведения профосмотра. Привожу пример с сайта государственных закупок на проведение профосмотра работников

бюджетной сферы. Не так давно торги на обследование сотрудников школы-интерната в Кировском районе выиграла организация, готовая оказать эту услугу за 482 рубля на человека. При этом даже по минимальным расценкам стоимость расходных материалов на исследование по одной санитарной книжке составляет не менее 630 рублей. А если учесть зарплату врачей, амортизационные начисления на обслуживание оборудования, себестоимость такой услуги в Петербурге возрастает до 2,1 тыс. рублей. Таких примеров на сайте госзакупок устрашающе много.

О том, как именно оказываются услуги профосмотра, косвенно говорит и тот факт, что рентгенографическое и прочее сложное оборудование у многих участников госзаказа по причине дороговизны и вовсе отсутствует. В итоге в санитарных книжках фиксируются данные якобы ранее пройденных исследований. В этой ситуации виноваты также и клиенты центров профосмотра — компании, которые не имеют четкого понимания реальной стоимости услуг. Многие коммерческие структуры предпочитают закрывать на эту проблему глаза, главное — получить услугу подешевле. А заказчики, проводящие государственные торги (школы, больницы, детские сады), вынуждены выбирать самые дешевые предложения. В итоге добросовестным клиникам и центрам крайне сложно выжить в условиях всеобщего демпинга недобросовестных игроков. Однако сами заказчики могли бы помочь упорядочить этот рынок. К примеру, госорганизации по закону могут запрашивать у исполнителя наличие рентгена (а не довольствоваться договором со сторонней организацией), можно требовать лицензии на все виды деятельности, которые необходимы для проведения профосмотров. Все от этого только выиграют.

© 1993–2014. Все права защищены. ЗАО «Бонниер Бизнес Пресс»